

# CIPP™

## Certificação Internacional de Profissional de Procurement

**16, 17 & 18 março 2027**
(6ª Edição)
Hotel Holiday Inn, Lisboa

**Presença obrigatória nos 3 dias do evento**

## FORMAÇÃO EXECUTIVA

A Certificação Internacional de Profissional de Procurement CIPP™ é direcionada especificamente para profissionais nas seguintes áreas / cargos: CEO / Diretores Gerais, Diretores de Procurement, Gestores de Fornecedores, Consultores em Supply Chain, Compradores / Compradores Seniores, Diretores de Operações e Diretores Financeiros.

## INVESTIMENTO

**Early Bird**
até 29 de janeiro de 2026
**1.992€**/isento IVA

**Data limite**
até 15 de março de 2026
**2.490€**/isento IVA

Consulte-nos diretamente caso deseje efetuar a inscrição de grupos de 3 ou + participantes da mesma proveniência



**Coordenador científico do programa**

## Miguel Nuno Silva

Senior Int 'l Consultant & CIPP™
Certified Trainer in Procurement

## MENSAGEM DO DIRETOR

De um modo cada vez mais relevante, o Procurement Estratégico e a Gestão da Cadeia de Abastecimento estão na ordem do dia. Desde logo, a sua gestão impacta na melhoria de eficiência e, por via disto, dos resultados. Estas áreas são transversais a todas as empresas, mas assumem maior criticidade em contexto industrial. O conhecimento e a implementação de técnicas operacionais conduzem à elevação do desempenho das empresas. O controlo e a gestão efetiva das atividades logísticas gerará, sem dúvida, uma distinção da empresa perante a sua concorrência. Esta certificação é acreditada e certificada internacionalmente e reconhecida a 3 distintos níveis: International, Corporativo e Individual.

## OBJETIVOS

A Certificação CIPP™ foi desenhada de modo a responder às crescentes necessidades de conteúdos avançados para as áreas de Procurement e da Gestão de Cadeia de Abastecimento, em mercados próprios ou internacionais. De um modo mais específico, esta certificação foi elaborada por profissionais internacionais com elevada experiência, "no terreno", destas temáticas. É uma certificação adequada a todos os profissionais que desejem elevar as suas competências técnicas, agregando uma maior confiança no seu "dia a dia" sob todas as suas responsabilidades funcionais e, com isso, promover o futuro sucesso da sua carreira profissional.



## AO PARTICIPAR NESTA CERTIFICAÇÃO SAIRÁ FORTALECIDO COM COMPETÊNCIAS PARA:

- Conhecer a importância do Procurement Estratégico e da Gestão da Cadeia de Abastecimento;
- Conceber um Quadro Estratégico detalhado na área do Procurement Estratégico que contenha, entre outros::
  - O ponto de situação atual da sua organização (baseline)
  - A Análise de Mercado
  - Construção, gestão e revisão de processos de compras internos
  - Procedimento de seleção e avaliação de fornecedores
  - A transição de processos para um Gestão Integrada da Cadeia de Abastecimento

## METODOLOGIA

A certificação assenta em boas práticas e no método de “blending learning”, integrando conteúdos técnicos iniciais, estudo de casos e atividades de role play. A interacção contínua e o feedback permanente do facilitador asseguram uma aquisição sólida de competências pelos participantes. O curso culmina com um exame final.

## BENEFÍCIOS ADICIONAIS AO PARTICIPAR NA CERTIFICAÇÃO CIPP™

- Acreditação independente da CPD-UK relativa à obtenção de créditos profissionais;
- A autorização de utilização da sigla CIPP™ no seu Curriculum Vitae;
- Inscrição como membro da IABFM pelo período de 12 meses;
- Acesso à rede IABFM e às informações online disponibilizadas pela mesma;
- Acesso preferencial a vários centros educacionais em várias latitudes do globo: EUA, Reino Unido, Europa, Ásia, Médio Oriente e América Latina;
- Acesso à publicação / jornal online da IABFM;
- Certificado Oficial CIPP™ (i. é. Gold Embossed CIPP™ Certificate) contendo o seu nome e menção como membro da MIABFM (Member of the International Academy of Business and Financial Management);
- A posse do CIPP™ demonstra a obtenção da certificação avançada nas áreas de Procurement e de Gestão da Cadeia de Abastecimento e, isso, traduzirá perante o mercado as suas capacidades e competências para gerir programas de Procurement a nível nacional, regional e internacional.

## PLANO DE ESTUDOS

### Princípios Estratégicos do Procurement

1. Considerações Gerais sobre Estratégias de Compras;
2. Preço vs. Custo;
3. Pessoas, Processos e Tecnologia de Suporte;
4. Procedimento sobre Seleção de Fornecedores / Prestadores de Serviços;
5. Considerações sobre Capacidades a Atributos dos Fornecedores.

### Gestão de Projetos na Área de Procurement

1. Definição de Projeto;
2. Gestão / "On board" dos Stakeholders;
3. Papéis e Responsabilidades (R.A.C.I);
4. Identificação de Riscos, Noção e Definição de Categorias;
5. Project Breakdown (W.B.S);
6. Ferramentas de/para a Gestão de Projetos;
7. Caminho Crítico e Gráficos de Gantt.

### Cenário base

1. Estrutura de Custos: Orçamento Anual Global;
2. Criação e Gestão de Categorias de despesas;
3. Análise ABC de Stocks / Análise de Pareto (80/20);
4. Oportunidades de Melhoria;
5. Atuais Fornecedores: Identificação; Qualificação; Análise de Gaps / Desvios e Procedimento(s) de Avaliação.

### Análise da Cadeia de Abastecimento

1. Análise de Mercado;
2. As 5 Forças de PORTER;
3. A Análise PEST(EL);
4. A Análise SWOT.

### Estratégias Avançadas para FMCG

1. Levantamento de Necessidades;
2. Requisitos vs. Peso (importância);
3. Integração dos Stakeholders no processo;
4. Identificação dos Canais de Distribuição;
5. Mapeamento de Requisitos vs. Canais de Distribuição.

### 1. Gestão de Fornecedores

2. Sourcing tradicional vs. sourcing estratégico;
3. Requisitos de seleção (short list);
4. Importância da Qualificação de Fornecedores;
5. Identificação de Pontos Críticos (showstoppers);
6. Ranking de Fornecedores /Prestadores de Serviços e Análise de Desvios.

### Processo de Consulta ao Mercado (Boas Práticas)

1. Definição das regras gerais do processo de consulta;
2. Objetivos e Objeto da Consulta (Escopo);
3. Timetable procedimental;
4. Avaliação Técnica e Financeira das Propostas;
5. Termos e Condições;
6. Níveis de Serviço e KP´s;
7. Negociação;
8. Desenvolvimento e Gestão de Cadeia de Abastecimento.

## REQUISITOS PARA INSCRIÇÃO

**1)** Possuir formação superior ou experiência profissional relevante;
**2)** Ter no mínimo 2 anos de experiência profissional;
**3)** Apresentar os seguintes documentos: diploma de curso superior, curriculum vitae, bilhete de identidade e fotografia tipo passe.



## FORMALIZAÇÃO DO PAGAMENTO

Os pagamentos deverão ser efetuados para o parceiro operacional HOZEN, sendo as coordenadas bancárias, as seguintes:

### BANCO MONTEPIO

**Nº Conta:** 061.10.008294.2
**NIB:** 0036 0061 9910 0082 9426 3
**IBAN:** PT50 0036 0061 9910 0082 9426 3

Após a realização do pagamento, solicita-se o envio do respetivo comprovativo por email para: **joao.cossa@ibeforum.com** ou **info@admicami.co.mz**


**Mais informações:**
joao.cossa@ibeforum.com | info@admicami.co.mz | +258 842 429 762 | +351 933 637 703

**Contactos:**
Juliana Castro, Project Manager Supply Chain Magazine
juliana.castro@supplychainmagazine.pt | +351 210 499 074 | +351 966 912 142


**PARCEIROS**

SUPPLY CHAIN MAGAZINE

admicami

IBEForum

**APOIO**

HOZEN Academy