

A **[flow]** EM SUA CASA

training academy

FORMAÇÃO EM SUPPLY CHAIN

Logística

Compras

Operações

TOP PROCUREMENT

Modalidades, Estratégias de Sourcing e Negociação

Workshops/Cursos Inter-Empresas estruturados e construídos à medida,
realizados ONLINE em Live-TRAINING.

> TOP PROCUREMENT

Modalidades, Estratégias de Sourcing e Negociação

SINOPSE

O Procurement está aí! O termo passa de boca em boca e urge regular a sua aplicação. As compras – motor da dinâmica operacional das empresas – dão suporte ao Procurement mas, este, é muito mais que isso! Neste curso desejamos elevar as suas competências de/no/sobre o Procurement ao “top” fazendo dessa (crítica) actividade a permanente “mola de contacto” que dá corpo à satisfação da necessidade do nosso cliente interno. A Logística não dorme, porque deve parar (estar parado) o Procurement? Entre nesta viagem de 9 horas que enquadrará os recentes desafios no abastecimento fruto da pandemia, este mundo VUCA pleno de constrangimentos mas, também, de (boas) oportunidades, os pressupostos de/para uma negociação vantajosa e... seja o agente de mudança dentro da sua organização.

OBJECTIVOS

- > Consolidar conhecimentos e terminologias no âmbito da Logística e Cadeia de Abastecimento (Supply Chain);
- > Conhecer a importância da função “Compras”;
- > (re)Conhecer a existência de um novo quadro logístico e os desafios organizacionais ao abastecimento (por via do Covid-19);
- > Conhecer, escolher e aplicar a modalidade de Procurement mais adequada a cada necessidade interna;
- > Definir claramente o termo Procurement, onde se aplica e os conceitos que o mesmo engloba;
- > Identificar os princípios base de uma negociação;
- > Apropriar conhecimento das técnicas e táticas negociais base em contexto de compra(s).

CONTEÚDOS PROGRAMÁTICOS

1. Enquadramento & Up-to-Date Logístico;
2. O Mundo em Mudança (VUCA World);
3. As Compras: a realidade vs. constrangimentos e oportunidades;
4. Abordagem à Gestão de Fornecedores (fidelização e qualificação);
5. As 6 Estratégias Fundamentais de Compras;
6. Procurement;
 - > Comprar vs. Aprovisionar: “como”, “quando” e “quem”?;
 - > Conceito, atividades e modalidades;
 - > Procurement Internacional: o que me poderão pedir?;
 - > Check-Lists operacionais de contratação: técnica, contratual e comercial;
 - > Análise de Case-Study (RFP);
7. Negociação
 - > Princípios e Etapas de uma Negociação;
 - > Estratégias e Táticas Negociais;
 - > O Perfil do Negociador;
 - > As 8 Principais competências de/em Negociação;
 - > Caso Prático.

METODOLOGIA

- > Workshop eminentemente prático;
- > Brainstorming;
- > Análise / Trabalho de Casos Práticos.

PROPOSTA DE TEMPO DE ACÇÃO

- > 9 horas

flow

training academy

flow ...

Ao acreditar na atualização profissional como forma das pessoas e das empresas evoluírem mais rapidamente, a Flow Training Academy aposta em workshops sólidos, muito práticos e flexíveis.

Desenhados a pensar nas necessidades de formação dos profissionais de supply chain e nas solicitações das empresas, os nossos workshops visam dotar os profissionais de mais conhecimento, que lhes permita de forma competitiva e diferenciadora, vencer os novos desafios.

ASSEGURAR que os nossos clientes possam:

- > Melhorar o desempenho das operações do próprio negócio pela via da inovação;
- > Garantir que os produtos e serviços prestados pelos parceiros da Cadeia de Abastecimento são sustentáveis;
- > Trabalhar colaborativamente com os seus parceiros para aumentar a eficiência e a competitividade.



SAIBA MAIS EM:

www.supplychainmagazine.pt/flow/

flow@supplychainmagazine.pt

Logística

Compras

Operações